

LA GAMME ATLAS

GESTION COMMERCIALE

ATLASCOM est un logiciel de gestion commerciale adapté à la structure de l'entreprise Marocaine et peut l'accompagner ATLASCOM est un produit complet et intégré regroupant la Simplicité, la Puissance et l'Ergonomie de Windows pour une gestion optimale et efficace de votre société. Sa conception avec un système de gestion de base de données relationnelle lui offre une facilité d'échange de données avec d'autres logiciels.

ASPECT FONCTIONNEL

1 – UTILITAIRES

- Utilisateur et mot de passe: L'administrateur procède au choix des utilisateurs du logiciel et leur affecte des mots de passe.
- Droit d'accès des utilisateurs: L'administrateur affecte à chaque utilisateur des paliers d'utilisation.
- Ré Indexation et Nettoyage: Permet d'alléger la base de données, la réorganiser et d'enlever les enregistrements supprimés.
- Maintenance : Permet de recalculer le stock et le PMP.
- Utilisateurs connectés.
- Editeur de champs du fichier article.

2 – PARAMETRAGE

- Création des fichiers de bases : Client et Fournisseur, catégorie client, Famille, sous famille et Article, Devise et mode de paiement, Ville et Pays, et Unités de mesure.
- Possibilité d'ajout, de recherche rapide, de modification, de suppression, d'exportation et d'impression.
- Gestion de la TVA par Ligne.
- Gestion Multi-Dossiers (possibilité de protection par mot de passe).
- Gestion Multi Dépôt (maximum 5).
- Gestion des commerciaux.
- Recherche Multicritères.
- Affectation de catégorie tarifaire à chaque client.
- Gestion des tailles, saison, couleur, type de taille.
- Génération des codes à barres paramétrable. et donc d'alléger la base de données (remise à zéro).
- Compteurs: Favorise l'Initialisation des compteurs de

ATLAS COM[®]
POUR WINDOWS OX/NT/2000/XP



Logiciel de gestion commercial

- Options: Permet de définir le type d'impression, d'insérer
- Paramétrage d'impression étiquette code à barre.
- Impression des étiquettes rayon et code à barre.
- Codes supplémentaires des articles.
- Calcul automatique des prix de vente par marge.
- Vente en HT ou en TTC.
- Acceptation du stock négatif.
- Gestion des promotions.
- Générateur de codes (article, client, fournisseur, famille).

3 - SUIVI DES VENTES

- Ce module assure: La gestion des devis, des commandes, des bons de livraison, facturation, avoir et suivi des règlements.
- Atlascom permet l'ajout, la modification, la suppression, l'affichage, la recherche, l'impression et la liaison entre les documents.
- Possibilité de saisir en TTC avec conversion automatique en HT.
- Gestion de la garantie: à chaque livraison le logiciel permet
- Notion de proximité: Vous pouvez exécuter tout sans avoir à quitter la fenêtre en cours d'utilisation. Exemple: Vous êtes en train de saisir un bon de livraison; vous pouvez consulter
- Transfert et liaison: Les documents peuvent être liés chronologiquement depuis devis--->B.C--->B.L---> Facture.

crédit et par échéance des factures clients.

- Suivi de la consignation.
- Facturation automatique.

4 - SUIVI DES ACHATS

- Ce module assure: La gestion des commandes, des bons de réception, Facturation et Avoir et le Suivi des règlements.
- Au niveau de toutes les transactions les fonctions suivantes sont assurées:
 - Les règlements sont effectués en devise pour les importations et en DH pour les achats locaux.
 - De même que pour le cas des ventes, tous les documents sont liés chronologiquement.
 - Suivi de la consignation.

5 - SUIVI DU STOCK

livraison, facture client, bon d'entrée, facture fournisseur, Avoir, Mouvement).

- Aussi pour corriger et contrôler le stock, vous disposez des outils suivants:
 - Inventaire global ou partiel par famille ou produit.
 - Mouvement direct.
 - Suivi périodique des mouvements par article.
 - Etat de synthèse des mouvements (cumul par produit par jour).
 - Etat détaillé des mouvements par article.
 - Stock (entrée/sortie).
 - Etat du stock commercial & administratif.
 - Etat de stock par fournisseur, par consignation client & fournisseur, par taille.
 - Le calcul du prix d'achat, de vente public, ou revendeur

6 - SUIVI DE LA GARANTIE

- La gestion de la garantie se fait de façon automatique à
- Fiche Article: contient les informations de base sur la période de garantie client et fournisseur.
- Bon de Réception: vous saisissez les articles reçues avec leurs numéro de série.
- Bon de Livraison: vous saisissez les articles livrés avec leurs numéro de série.
- Recherche de numéro de série: ce formulaire permet de consulter pour un produit donné son origine d'achat et de vente, et de savoir s'il est sous garantie client et fournisseur.
- L'utilisation de lecteur code a barre vous facilite la tâche au niveau des entrées et des sorties du stock.

associés (suivi client/An nouveau, suivi fournisseur/an nouveau, Inventaire).

Généralement vous utilisez ces fonctionnalités lors de la

8 - CONSULTATIONS

ATLASCOM dispose d'un outil d'évaluation et d'analyse de l'existant permettant aux décideurs de réaliser des projections sur l'avenir. Aussi, il comprend des tableaux de bord indiquant la situation actuelle en temps réel de la société:

- Historique des mouvements
- Mouvement des articles
- Historique du PMP
- Marge bénéficiaire par vente ou par article
- Etat journalière
- Client
 - n Liste des commandes en instance de livraison
 - n Historique des ventes (CA par période, CA par client par période, CA par produit par période...)
 - n Liste des règlements globales ou par facture
 - n Etats des comptes clients (Etat de compte global, liste des factures en instance de paiement, détail de compte par client par période...)
 - n Balance agée
 - n Echéancier(liste des règlements en caisse non déposés, projection sur les dépôt a une date.....)
- Fournisseur
 - n Liste des commandes en instance de livraison
 - n Historique des achats (CA par période, CA par fournisseur par période, CA par produit par période...)
 - n Etat des comptes fournisseur (Etat de compte global, compte par fournisseur par période...)
 - n Echéancier (liste des règlements émis non déposés, projection sur les chances fournisseurs....)
- Commercial
 - n Chiffre d'affaire annuel/mensuel
 - n Chiffre d'affaire mensuel par client
 - n Commission par marge par règlement
 - n Etat d'assurance
- Statistiques
 - n Nombre d'article vendu par période, par client, par commercial
 - n Achat mensuel
 - n Vente mensuel
 - n Achat & Vente Mensuel.

9 – GENERATEUR D' ETAT

ATLASCOM propose des états standardisés, et grâce à un générateur d'état déjà intégré, il peut répondre à tous les besoins de personnalisation.